

Als traditionsreiches Unternehmen in Waldeck-Frankenberg versorgen wir unsere Kunden mit Produkten und Dienstleistungen rund um's Bauen und Renovieren.

BALZER
Für Profis am Bau



Verkaufs- u. Fachberater/AD (m/w/d) für Baustoffe

Ihre Aufgaben:

- Vertriebstätigkeit im Außendienst
- Aktive Neukundenakquise sowie Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Angebotserstellung, -bearbeitung und -verfolgung im Team mit den Innendienstkollegen/Innen
- Projektkalkulation und Objektverfolgung
- Konditions- und Preisermittlung bei Betreuungs- und Neukunden
- Sicherstellung der stets aktuellen Kundenkonditionierung, Kunden-Stammdaten- und Konditionspflege in Abstimmung mit dem zuständigen Niederlassungsleiter
- Kontakt- und Auftragsvermittlung zwecks Cross-Selling mit Außendienst-KollegenInnen anderer Sparten und Warengruppen
- Unterstützung der Debitorenabteilung bei Kontendifferenzen

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und Berufserfahrung als Kaufmann/-frau für Groß- und Außenhandelsmanagement oder im Bauhandwerk
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst
- Fundierte Markt- und Branchenkenntnisse in der Region

Ihre Stärken:

- Motivation, Zielstrebigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Teamorientiertes sowie wirtschaftliches Denken und Arbeiten
- Kontaktfreudigkeit und Engagement im Umgang mit Menschen
- Sicheres und freundliches Auftreten
- Talent zum Verhandeln und Verkauf
- Hohe Serviceorientierung
- DV-Kenntnisse in MS Office365 sind von Vorteil

Unser Angebot:

- Ein sicherer Arbeitsplatz mit leistungsgerechter Vergütung
- Mitarbeit in einem motivierten Team
- Fortbildungsmöglichkeiten zum lebenslangen Lernen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Ihre vollständigen Unterlagen senden Sie bitte an die Personalabteilung: personal@balzernet.de

Balzer GmbH & Co. KG
Bahnhofstraße 25
35108 Allendorf/Eder

www.balzernet.de